

# Kako pokrenuti poslovanje?

Oblici poduzeća u tržišnoj ekonomiji:

1. Privatno poduzeće (inokosno, obiteljsko, ortačko, zadružno i korporativno);
2. Javno poduzeće (državna poduzeća i društvena poduzeća)

Najučestaliji oblici poduzeća:

- a) **Inokosna poduzeća:** mala poduzeća s jednim vlasnikom, čija jedina ograničenja su obveze prema državnim propisima i financijski resursi.
- Orijentirana su na lokalna tržišta te proizvodnju jednog ili više srodnih proizvoda/usluga.
  - Vlasnik obnaša i ulogu menadžera i radnika, a u posao uključuje i članove obitelji.
  - Najveću odgovornost inokosna poduzeća imaju prema potencijalnim kupcima i vjerovnicima.
  - Inokosno vlasništvo je najrašireniji oblik organizacije (71% svih poduzeća).



Projekt je sufinancirala Europska unija iz Europskog socijalnog fonda.



Partnersko vijeće  
za tržište rada  
Krapinsko-zagorske županije

# Kako pokrenuti poslovanje?

**ENTER**  
Entrepreneurship  
for Employment

PREDNOSTI	NEDOSTACI
1. Sloboda	1. Neograničena odgovornost
2. Lakoća osnivanja	2. Pomanjkanje kontinuiteta
3. Mali troškovi pokretanja	3. Teškoća dobivanja kredita
4. Porezne pogodnosti	4. Predodžbe nestabilnosti



Projekt je sufinancirala Europska unija iz Europskog socijalnog fonda.



Partnersko vijeće  
za tržište rada  
Krapinsko-zagorske županije

## Kako pokrenuti poslovanje?

### b) Partnerstva (ortaštva)

Udruživanje dviju ili više pravnih osoba koje temeljem dogovora i ugovora osnivaju partnersko poduzeće.

Vlasnici se udružuju kako bi ostvarili zajednički interes, cilj i profit.

Sve udružene osobe zajednički odgovaraju prema trećim osobama svojom imovinom.

Partnerstva se dijele na:

- Opće partnerstvo: partneri za svoje obveze odgovaraju svojom cjelokupnom imovinom.
- Ograničeno partnerstvo: osim općih partnerstva koji odgovaraju cjelokupnom imovinom, postoje i partneri s odgovornošću ograničenom na samo one uloge koje su unijeli u partnerstvo.
- Najčešće nastaju povezivanjem inokosnih poduzeća, ali mogu nastati i autonomno.
- Prednosti su lakši pristup kapitalu, proširenje mogućnosti proizvodnje, povećanje količine znanja i informacija te često nastaje sinergijski efekt kojim se postižu poslovni rezultati koje ne bi bilo moguće ostvariti samostalnim djelovanjem.



Projekt je sufinancirala Europska unija iz Europskog socijalnog fonda.



Partnersko vijeće  
za tržište rada  
Krapinsko-zagorske županije

# Kako pokrenuti poslovanje?

PREDNOSTI	NEDOSTACI
1. Veliki izbor talenata	1. Neograničena odgovornost
2. Veći ulog novca	2. Pomanjkanje kontinuiteta
3. Lakoća osnivanja	3. Teškoća prijenosa vlasništva
4. Moguće porezne pogodnosti	4. Moguće prisilne likvidacije



Projekt je sufinancirala Europska unija iz Europskog socijalnog fonda.



Partnersko vijeće  
 za tržište rada  
 Krapinsko-zagorske županije

# Kako pokrenuti poslovanje?

## c) Korporacije (dionička društva)

Najsloženiji oblik poduzeća u tržišnoj ekonomiji i mogu biti u vlasništvu od jedne do nekoliko stotina, ili čak tisuća osoba.

- Cilj: prikupiti slobodni kapital na tržištu;
- Kapital se prikuplja prodajom dionica na tržištu, a dioničari koji kupuju dionice postaju suvlasnici.
- Odgovornost dioničari snose samo za iznos koji su uložili u dionice.
- Dioničari sudjeluju u upravljanju preko skupštine dioničara.
- Često nastaju inkorporacijom inokosnih poduzeća zbog dokapitalizacije a vlasnici se odriču dijela vlasništva kako bi prikupili dodatna sredstva za pokretanje novih aktivnosti.



Projekt je sufinancirala Europska unija iz Europskog socijalnog fonda.



Partnersko vijeće  
za tržište rada  
Krapinsko-zagorske županije